



Возможности получения средств для начала бизнеса.

1 часть. Стартовая ссуда АЛТУМ.....	1
Часть 2: Программа АЛТУМ "Социальное предпринимательство".....	3
Часть 3 - сельчанам.....	7
Практическое задание. Определите, какой источник финансирования Вам подходит лучше.....	9

Где искать деньги для запуска своего бизнеса? Там, где деньги водятся - в банке! Да, самое простое - обратиться в свой банк и спросить, согласен ли банк предоставить Вам кредит для начала предпринимательства, и, если согласен, то под какие проценты. Само собой разумеется, что банк захочет увидеть Ваш бизнес-план, чтобы убедиться, что Вы сможете кредит вернуть. Банк может потребовать обеспечение кредита - залог или другие гарантии. Обязательно обратитесь в банк хотя бы для того, чтобы сравнить с другими вариантами.

Ваша цель на этом занятии –

узнать о разных возможностях получения ссуды или гранта для начала бизнеса

1. выбор первичного решения

1 часть. Стартовая ссуда АЛТУМ.

Теперь зайдите на www.altum.lv. Алтум — это государственная финансовая институция развития, которая выдает займы и гарантии, используя финансирование ЕС и Латвии. Алтум проводит особую программу для начинающих бизнес - "Стартовый ссуда". Эту ссуду можно использовать для инвестиций и приобретения оборотных средств.

Объём ссуды - от 2000 до 150 000 евро, срок - до 10 лет. Для проектов, связанных с приобретением недвижимости, строительством и реновацией, срок может быть до 15 лет.

Годовая процентная ставка - фиксированная 3-7% + цена ресурсов Государственной Кассы. Процентная ссуды Государственной Кассы пересматривается через каждые 6 месяцев, и публикуется на www.kase.lv. Если на момент пересмотра эта ставка отрицательна, применяется 0 (нулевое) значение.

Участие собственными средствами в проекте:

- для ссуды до 7000 евро - 0%;

- для ссуды выше 7000 евро - 10% от суммы проекта.

Обеспечением ссуды служит имущество предприятия, в том числе, основные средства, приобретенные на ссуду. Как дополнительное обеспечение может служить другое имущество или гарантии собственников:

- до 25000 евро залогом служит приобретенный объект;
- выше 25000 евро стоимость залога должна быть не ниже 74% ссуды;
- частные гарантии - в зависимости от стоимости обеспечения в размере 30% или 100% от ссуды.

Заявку на Стартовую ссуду можно подавать и до основания предприятия. Заявки могут подавать предприятия, основанные не более 5 лет назад, вновь образованные предприятия, самозанятые и опытные предприниматели, создающие предприятие в другой сфере деятельности.

Для подачи заявки надо хотя бы частично заполнить заявочные документы, договориться о встрече и показать эти документы консультанту в ближайшем региональном центре АЛТУМ, или в бюро консультаций. После завершения заполнения документов их можно подать лично или электронно через www.mans.altum.lv. Доступ к системе получите во время первой встречи.

Заявочные документы:

- Заявка на ссуду;
- Описание бизнес идеи
- График денежного потока
- Финансовая информация (для ссуд выше 25000 евро)
- Бланк учёта, полученной *де минимис* поддержки (если таковой не получали, заполнить предельно просто!)
- Декларация о соответствии общества капитала категории малого или среднего бизнеса. *В соответствии с Регуллой ЕС микропредприятием считается предприятие с не более чем 10 работниками и с оборотом не выше 1000000 евро.*

В домашней странице есть образец заполнения Описания бизнес-идеи.

На предприятии и его собственниках не должно быть актуальных записей о долгах в Кредитном Регистре ЛБ, актуальных записей в других регистрах должников и актуальной задолженности по налогам в СГД.

Для создания небольшого предприятия 2000 - 7000 евро вполне достаточно. Вам не потребуется софинансирования, Вам не придётся закладывать своё имущество.

**Часть 2: Программа АЛТУМ "Социальное
предпринимательство".**

Вас может заинтересовать программа АЛТУМ "Социальное предпринимательство". Предприятиям, чьей миссией является делать благо обществу - поддерживать и вовлекать в рынок труда жителей, подверженных риску бедности и социальной отчужденности, улучшить среду или преследовать другие цели, направленные на благо общества, до 2002 года будет доступна финансовая поддержка ЕС в размере 12 миллионов евро. Грант, в отличие от ссуды, возвращать не нужно, это как подарок. Полагается, что финансирование будет доступно более 200 проектам.

- **Размер** гранта для одного проекта от 5000 до 200 000 евро;
- Грант можно получить как **для начала**, так и **для расширения** социального предпринимательства;
- **Важное предусловие** – бизнес-идея должна быть жизнеспособной, с существенным долгосрочным социальным влиянием;
- Для подачи заявки на грант предприятие должно быть **регистрированным в регистре социальных предприятий**.

Закон Социального предприятия определяет: "Социальное предприятие - это ООО, которое в установленном законом порядке получило статус социального предприятия и которое проводит хозяйственную деятельность, имеющую благоприятное социальное влияние (например, предоставление социальных услуг, создание структур, консолидирующих гражданское общество, способствующих развитию образования, науки, охраны и сохранения среды, охране животных, обеспечению многогранности культуры)", Это перечисление - только примеры, которыми данный список не исчерпывается. Это означает, что социальным может быть предприятие, оказывающее благоприятное социальное влияние и в других сферах, которые не упомянуты в этом определении.

В Законе Социального предприятия упомянуто несколько инструментов поддержки:

- **100% освобождение** от уплаты **Подоходного налога на предприятие**, если прибыль реинвестирована в деятельность предприятия или направлена на социальные цели, а также особые условия, касательно расходов, не связанных с хозяйственной деятельностью;
- Самоуправление имеет права дать социальному предприятию скидку по **Налогу на недвижимость**;

- Публичные персоны могут **безвозмездно передать движимое имущество** социальному предприятию;
- Публичные персоны могут **передать** свою **собственность** социальному предприятию **в безвозмездное пользование**;
- Социальное предприятие для достижения целей, определённых в Уставе, могут **привлекать добровольных работников**, кроме управления и бухгалтерии и выполнения основных функций.

Обратите внимание, что в законе установлено, что вышеупомянутое именно МОЖНО делать, а НЕ НУЖНО В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ. Значит, можно делать, но можно и не делать.

Поддержку предоставляют:

- Предприятиям, за исключением индивидуальных коммерсантов и персональных обществ;
- товариществам, если те хотят действовать в этой сфере, должны создавать свои ООО, иначе поддержку не получают;
- начинающим бизнесменам (физическим лицам), которые будут участвовать в конкурсе идей, проводимом Министерством Благосостояния, и будут признаны победителями;
- Социальным предприятиям трудовой интеграции, в которых заняты безработные: долговременные, предпенсионного возраста (старше 54 лет), с иждивенцами, с инвалидностью и нарушениями умственного характера, группы жителей, подверженные риску социального отчуждения.

Получатель гранта должен соответствовать следующим критериям:

- в Уставе установлена социальная цель с благотворным социальным воздействием;
- прибыль используется для достижения социальной цели, установленной в Уставе;
- предприятие пользуется наёмной рабочей силой (*платит зарплату*).

Приемлемые (оплачиваемые) затраты:

- долгосрочные вложения
- материальные затраты на приобретение нового оборудования, приспособлений, транспорта, если это необходимо для достижения бизнес-целей;
- нематериальные затраты - приобретение патентов, лицензий, концессий, компьютерных программ;

- оборотные средства - приобретение сырья, материалов, арендная плата и другие затраты, если это необходимо для достижения бизнес-целей;
- затраты на выплату вознаграждения работникам - зарплата, доплаты за дополнительную работу, ОВГСС
- затраты на обучение, консультации - до 3000 евро.

Неоправданные (неоплачиваемые) затраты:

- приобретение недвижимости, земли;
- ремонт зданий и помещений, реновация, реконструкция; строительство и все, связанные с ним затраты;
- улучшение/ перестройка инфраструктуры всех видов
- благоустройство территории;
- косвенные затраты, напрямую не связанные достижением бизнес- целей (например, товары/ оборудование для административного бюро)
- капитальные ремонты существующего оборудования и приспособлений;
- затраты на непредвиденные расходы;
- таможенные налоги и пошлины.

Объем доступного гранта определяют в соответствии с объёмом и опытом хозяйственной деятельности:

- новым предприятиям (срок действия до 1 года) и начинающим -максимальный грант 20000 евро;
- предприятиям со сроком действия от 1 года до 3 лет максимальный грант - 50 000 евро
- предприятиям со сроком действия более 3 лет максимальный грант - 200 000 евро
- Для предприятий со сроком действия более 1 года, грант рассчитывают с учётом оборота и баланса, не превышая:
 - 50% от среднего оборота
 - 150% от балансовой стоимости
 - если в соответствии с оборотом или балансовой стоимостью рассчитанный грант ниже 20000 евро, но это обоснованно бизнес- планом, максимальный грант 20000 евро.

Если ***грант*** предусмотрен ***на зарплаты работникам:***

Для предприятий трудовой интеграции поддержка в размере 100% от средней зарплаты в профессии на все время осуществления проекта, если

предприятие планирует трудоустроить не менее 2 таких работников и таких работников не менее 50% от среднего количества работников:

- безработные: долгосрочные, в годах (старше 54 лет), с иждивенцами,
- с инвалидностью и нарушениями умственного характера,
- группы жителей, подверженные риску социального отчуждения

Для других предприятий поддержка - до 80% от средней зарплаты в профессии в течении 6 месяцев во время осуществления проекта.

Софинансирование проекта:

Получатель гранта должен привлечь софинансирование в размере 10% от приемлемых затрат проекта - либо свои ресурсы, либо другое финансирование не от государства или самоуправлений.

Срок осуществления проекта - до 2 лет.

Грант можно получить более одного раза, если:

- поддержанный проект реализован успешно, что подтверждается проектным отчётом и годовым отчётом за полный год после завершения проекта;
- выполнены все условия предыдущего гранта.

Для подачи заявки надо хотя бы частично заполнить заявочные документы, договориться о встрече и показать эти документы консультанту в ближайшем региональном центре АЛТУМ или в бюро консультаций. После завершения заполнения документов их можно подать лично или электронно через www.mans.altum.lv. Доступ к системе получите во время первой встречи.

Заявочные документы:

- Заявка на грант
- Бизнес-план и план социального влияния
- График денежного потока
- План выплат вознаграждения (если грант предусмотрен на зарплаты работников)

Получатели финансовой поддержки обязаны продолжать социальное предпринимательство в течение 2-5 лет после завершения проекта.

Грант, имущество, переданное в безвозмездное пользование, возможность не платить подоходный налог на предприятия... Звучит очень заманчиво, не так ли? Я лично пока не очень

оптимистичен. Бизнес-план надо реализовать за 2 года, а социальное предпринимательство продолжать еще 5 лет. Я посоветовал бы для начала посчитать, сколько за это время Вы заплатите ННН и ОВГСС, и не превысит ли это сумму, полученную в виде гранта и имущества. К тому же оплата Подоходного налога на предприятия не отменена, а лишь отложена. Если потеряете статус социального предприятия, придётся заплатить и за все предыдущие года. Но двум безработным старше 54 лет такое социальное предприятие может оказаться хорошей возможностью создать свой бизнес, платить себе зарплату и ОВГСС на пенсии.

Часть 3 - сельчанам.

Для сельских жителей могут показаться интересными и полезными инвестиционные мероприятия **Программы развития села:**
<http://lad.gov.lv/lv/atbalsta-veidi/projekti-un-investicijas/lap-investiciju-pasakumi/>

- 4.1. Поддержка вложений в сельские хозяйства;
- 4.2. Поддержка вложений в переработку;
- 6.2. Поддержка начала предпринимательства, развитие малых хозяйств;
- 6.3. Поддержка вложений в создание и развитие мероприятий, не связанных с сельским хозяйством.

Для примера рассмотрим поддержку вложений в создание и развитии мероприятий, не связанных со сельским хозяйством.

Претендентом на поддержку может быть:

1 сельскохозяйственник, занимающейся хозяйственной деятельностью, чье место жительства декларировано в сельской местности, а также ИК (индивидуальный коммерсант) или юридическое лицо, чей юридический адрес - в сельской местности;

2 лицо, занимающейся (*другой*) хозяйственной деятельностью, чье место жительства декларировано в сельской местности, а также ИК или юридическое лицо, чей юридический адрес в сельской местности;

3 в мероприятиях "Содействие развитию туризма" - вышеупомянутые лица, которые уже зарегистрированы поставщиками туристических услуг.

Поддерживаемые мероприятия:

1. развитие деятельности, не связанной с сельским хозяйством, если претендент является малым или средним предприятием. Получатель поддержки развивает свою хозяйственную деятельность в той же сфере деятельности или в сфере, которая напрямую дополняет её;

2. диверсификация деятельности, не связанной со сельским хозяйством, если претендент является хозяйственником, который за последний год получал от сельского хозяйства не менее 51% от общего дохода;

3. содействие развитию туризма - для зарегистрированных поставщиков туристических услуг.

Неподдерживаемые отрасли:

Сельское хозяйство, переработка сельскохозяйственных продуктов, производство стали, угольная промышленность, судостроительство, и т.д.

Достигаемые цели:

1. создаёт хотя бы одно новое рабочее место;
2. сохраняет существующие рабочие места;
3. развивает хозяйственную деятельность.

Объем поддержки:

1. В период планирования сумма приемлемых затрат для одного претендента не превышает 200000 евро;

2. Максимальная сумма приемлемых затрат для одного претендента рассчитывается, не превышая оборот предыдущего года до подачи заявки более, чем в три раза;

3. Второе условие не применяют, если объем приемлемых (оправданных????) затрат не превышает 20000 евро.

Интенсивность поддержки:

- 40% от утверждённых приемлемых затрат проекта;
- 35% от утверждённых приемлемых затрат проекта большим предприятиям;
- 25% от утверждённых приемлемых затрат проекта на приобретение мобильной техники.

Приемлемые затраты:

- приобретение новых основных средств для производства или предоставления услуг
- приобретение мобильной техники;
- затраты на строительство или перестройку;
- затраты на приобретение стройматериалов;
- общие затраты, но не более 7% от сметы строительства, не превышая 7000 евро.

Неприемлемые затраты:

- затраты на любую поставку, услугу или работу, на которую не осуществлена процедура закупки, согласно нормативным актам;
- налоги и пошлины;
- инвестиции в оборудование, технику или устройства, которые предназначены для производства сельскохозяйственной продукции;
- затраты, образовавшееся **до подачи** заявки на проект;
- выплаты, произведённые **после окончания срока** проекта.

Как видно, программы, предлагаемые Службой поддержки села (СПС) не являются ни ссудой, ни грантом - они где-то посередине, ибо покрывают лишь часть затрат на проект. В отличие от банка и АЛТУМ, которые доступны постоянно, СПС подачу заявок проектов объявляют раз в году. В связи с этим Вы можете потерять уйму времени. Если Вас заинтересовали эти возможности, отправляйтесь к консультантам СПС и обсудите, насколько реальна возможность, что Вы получите финансирование своего проекта.

Каждая заявка проекта оценивается, и все заявки ранжируют по количеству полученных очков. Если Вы планируете производить товары, Ваш проект получит 30 очков, но, если планируете предоставлять услуги - всего 5 очков. В зависимости от отрасли, Вы можете получить 40, 20 или 0 очков. Если создадите 1 рабочее место, получите 5 очков, если 2 - 10 очков, если 3 и более - 15 очков. Оценивается и продолжительность предпринимательской деятельности: более 24 месяцев - 20 очков, до 24 месяцев - 0 очка. Уровень конкуренции в разных регионах отличается. В Рижском регионе он очень высок. Поэтому советую сперва оценить, сколько очков Ваш проект может набрать, а потом посмотреть на результаты предыдущих конкурсов.

Как видите, возможности получения стартового капитала весьма обширны и разнообразны. Остается выбрать и подготовить соответствующие документы.

Практическое задание. Определите, какой источник финансирования Вам подходит лучше

Для облегчения выбора можете повторно воспользоваться уже знакомым Вам файлом "Таблица оценки". Замените критерии, проставьте важность каждому, оцените предложения и задумайтесь над результатом. Решётка решений — это ведь универсальный инструмент.

Во всех случаях, по существу, требуют бизнес-план, только в разных формах. Типичными составляющими бизнес-плана являются:



- общая информация о предприятии, описание, цели;
- описание продукта или услуги;
- описание рынка и конкурентов;
- описание реализации продукта или услуги;
- описание реализации проекта с расчётом необходимых вложений
- с какими рисками можете столкнуться и как их преодолеете.

Корме того, потребуют денежный поток и другие финансовые расчёты.

Большинство из требуемых данных Вы уже имеете.

Успехов Вам!