



## Возможности получения средств для начала бизнеса.

<b>1 часть. Стартовая ссуда АЛТУМ.....</b>	<b>1</b>
<b>Часть 2: Программа АЛТУМ "Социальное предпринимательство".....</b>	<b>3</b>
<b>Часть 3 - сельчанам.....</b>	<b>7</b>
Практическое задание. Определите, какой источник финансирования Вам подходит лучше .....	9

Где искать деньги для запуска своего бизнеса? Там, где деньги водятся - в банке! Да, самое простое - обратиться в свой банк и спросить, согласен ли банк предоставить Вам кредит для начала предпринимательства, и, если согласен, то под какие проценты. Само собой разумеется, что банк захочет увидеть Ваш бизнес-план, чтобы убедиться, что Вы сможете кредит вернуть. Банк может потребовать обеспечение кредита - залог или другие гарантии. Обязательно обратитесь в банк хотя бы для того, чтобы сравнить с другими вариантами.

### ***Ваша цель на этом занятии –***

узнать о разных возможностях получения ссуды или гранта для начала бизнеса

1. выбор первичного решения

### ***1 часть. Стартовая ссуда АЛТУМ.***

Теперь зайдите на [www.altum.lv](http://www.altum.lv). Алтум — это государственная финансовая институция развития, которая выдает займы и гарантии, используя финансирование ЕС и Латвии. Алтум проводит особую программу для начинающих бизнес - "Стартовый ссуда". Эту ссуду можно использовать для инвестиций и приобретения оборотных средств.

**Объём** ссуды - от 2000 до 150 000 евро, срок - до 10 лет. Для проектов, связанных с приобретением недвижимости, строительством и реновацией, срок может быть до 15 лет.

**Годовая процентная ставка** - фиксированная 3-7% + цена ресурсов Государственной Кассы. Процентная ссуды Государственной Кассы пересматривается через каждые 6 месяцев, и публикуется на [www.kase.lv](http://www.kase.lv). Если на момент пересмотра эта ставка отрицательна, применяется 0 (нулевое) значение.

**Участие** собственными средствами в проекте:

- для ссуды до 7000 евро - 0%;



- для ссуды выше 7000 евро - 10% от суммы проекта.

**Обеспечением** ссуды служит имущество предприятия, в том числе, основные средства, приобретенные на ссуду. Как дополнительное обеспечение может служить другое имущество или гарантии собственников:

- до 25000 евро залогом служит приобретенный объект;
- выше 25000 евро стоимость залога должна быть не ниже 74% ссуды;
- частные гарантии - в зависимости от стоимости обеспечения в размере 30% или 100% от ссуды.

Заявку на Стартовую ссуду можно подавать и до основания предприятия. Заявки могут подавать предприятия, основанные не более 5 лет назад, вновь образованные предприятия, самозанятые и опытные предприниматели, создающие предприятие в другой сфере деятельности.

Для подачи заявки надо хотя бы частично заполнить заявочные документы, договориться о встрече и показать эти документы консультанту в ближайшем региональном центре АЛТУМ, или в бюро консультаций. После завершения заполнения документов их можно подать лично или электронно через [www.mans.altum.lv](http://www.mans.altum.lv). Доступ к системе получите во время первой встречи.

#### **Заявочные документы:**

- Заявка на ссуду;
- Описание бизнес идеи
- График денежного потока
- Финансовая информация (для ссуд выше 25000 евро)
- Бланк учёта, полученной *de минимис* поддержки (если таковой не получали, заполнить предельно просто!)
- Декларация о соответствии общества капитала категории малого или среднего бизнеса. *В соответствии с Регулой ЕС микропредприятием считается предприятие с не более чем 10 работниками и с оборотом не выше 1000000 евро.*

В домашней странице есть образец заполнения Описания бизнес-идеи.

На предприятии и его собственниках не должно быть актуальных записей о долгах в Кредитном Регистре ЛБ, актуальных записей в других регистрах должников и актуальной задолженности по налогам в СГД.

Для создания небольшого предприятия 2000 - 7000 евро вполне достаточно. Вам не потребуется софинансирования, Вам не придётся закладывать своё имущество.



## Часть 2: Программа АЛТУМ "Социальное предпринимательство".

Вас может заинтересовать программа АЛТУМ "Социальное предпринимательство". Предприятиям, чьей миссией является делать благо обществу - поддерживать и вовлекать в рынок труда жителей, подверженных риску бедности и социальной отчужденности, улучшить среду или преследовать другие цели, направленные на благо общества, до 2002 года будет доступна финансовая поддержка ЕС в размере 12 миллионов евро. Грант, в отличии от ссуды, возвращать не нужно, это как подарок. Полагается, что финансирование будет доступно более 200 проектам.

- **Размер** гранта для одного проекта от 5000 до 200 000 евро;
- Грант можно получить как **для начала**, так и **для расширения** социального предпринимательства;
- **Важное предусловие** – бизнес-идея должна быть жизнеспособной, с существенным долгосрочным социальным влиянием;
- Для подачи заявки на грант предприятие должно быть **регистрированным в регистре социальных предприятий**.

Закон Социального предприятия определяет: "Социальное предприятие - это ООО, которое в установленном законом порядке получило статус социального предприятия и которое проводит хозяйственную деятельность, имеющую благоприятное социальное влияние (например, предоставление социальных услуг, создание структур, консолидирующих гражданское общество, способствующих развитию образования, науки, охраны и сохранения среды, охране животных, обеспечению многогранности культуры)". Это перечисление - только примеры, которыми данный список не исчерпывается. Это означает, что социальным может быть предприятие, оказывающее благоприятное социальное влияние и в других сферах, которые не упомянуты в этом определении.

В Законе Социального предприятия упомянуто несколько инструментов поддержки:

- **100% освобождение** от уплаты **Подоходного налога на предприятие**, если прибыль реинвестирована в деятельность предприятия или направлена на социальные цели, а также особые условия, касательно расходов, не связанных с хозяйственной деятельностью;
- Самоуправление имеет права дать социальному предприятию скидку по **Налогу на недвижимость**;



- Публичные персоны могут **безвозмездно передать движимое имущество** социальному предприятию;
- Публичные персоны могут **передать** свою **собственность** социальному предприятию **в безвозмездное пользование**;
- Социальное предприятие для достижения целей, определённых в Уставе, могут **привлекать добровольных работников**, кроме управления и бухгалтерии и выполнения основных функций.

Обратите внимание, что в законе установлено, что вышеупомянутое именно МОЖНО делать, а НЕ НУЖНО В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ. Значит, можно делать, но можно и не делать.

### ***Поддержку предоставляют:***

- Предприятиям, за исключением индивидуальных коммерсантов и персональных обществ;
- товариществам, если те хотят действовать в этой сфере, должны создавать свои ООО, иначе поддержку не получат;
- начинающим бизнесменам (физическими лицам), которые будут участвовать в конкурсе идей, проводимом Министерством Благосостояния, и будут признаны победителями;
- Социальным предприятиям трудовой интеграции, в которых заняты безработные: долговременные, предпенсионного возраста (старше 54 лет), с иждивенцами, с инвалидностью и нарушениями умственного характера, группы жителей, подверженные риску социального отчуждения.

### ***Получатель гранта должен соответствовать следующим критериям:***

- в Уставе установлена социальная цель с благотворным социальным воздействием;
- прибыль используется для достижения социальной цели, установленной в Уставе;
- предприятие пользуется наёмной рабочей силой (*платит зарплату*).

### ***Приемлемые (оплачиваемые) затраты:***

- долгосрочные вложения
- материальные затраты на приобретение нового оборудования, приспособлений, транспорта, если это необходимо для достижения бизнес-целей;
- нематериальные затраты - приобретение патентов, лицензий, концессий, компьютерных программ;



- оборотные средства - приобретение сырья, материалов, арендная плата и другие затраты, если это необходимо для достижения бизнес-целей;
- затраты на выплату вознаграждения работникам - зарплата, доплаты за дополнительную работу, ОВГСС
- затраты на обучение, консультации - до 3000 евро.

### ***Неоправданные (неоплачиваемые) затраты:***

- приобретение недвижимости, земли;
- ремонт зданий и помещений, реновация, реконструкция; строительство и все, связанные с ним затраты;
- улучшение/ перестройка инфраструктуры всех видов
- благоустройство территории;
- косвенные затраты, напрямую не связанные достижением бизнес- целей (например, товары/ оборудование для административного бюро)
- капитальные ремонты существующего оборудования и приспособлений;
- затраты на непредвиденные расходы;
- таможенные налоги и пошлины.

***Объем доступного гранта*** определяют в соответствии с объёмом и опытом хозяйственной деятельности:

- новым предприятиям (срок действия до 1 года) и начинающим -максимальный грант 20000 евро;
- предприятиям со сроком действия от 1 года до 3 лет максимальный грант - 50 000 евро
- предприятиям со сроком действия более 3 лет максимальный грант - 200 000 евро
- Для предприятий со сроком действия более 1 года, грант рассчитывают с учётом оборота и баланса, не превышая:
  - 50% от среднего оборота
  - 150% от балансовой стоимости
  - если в соответствии с оборотом или балансовой стоимостью рассчитанный грант ниже 20000 евро, но это обоснованно бизнес- планом, максимальный грант 20000 евро.

### ***Если грант предусмотрен на зарплаты работникам:***

Для предприятий трудовой интеграции поддержка в размере 100% от средней зарплаты в профессии на все время осуществления проекта, если

предприятие планирует трудоустроить не менее 2 таких работников и таких работников не менее 50% от среднего количества работников:

- безработные: долгосрочные, в годах (старше 54 лет), с иждивенцами,
- с инвалидностью и нарушениями умственного характера,
- группы жителей, подверженные риску социального отчуждения

Для других предприятий поддержка - до 80% от средней зарплаты в профессии в течении 6 месяцев во время осуществления проекта.

### ***Софинансирование проекта:***

Получатель гранта должен привлечь софинансирование в размере 10% от приемлемых затрат проекта - либо свои ресурсы, либо другое финансирование не от государства или самоуправлений.

### ***Срок осуществления проекта - до 2 лет.***

### ***Грант можно получить более одного раза, если:***

- поддержанный проект реализован успешно, что подтверждается проектным отчётом и годовым отчётом за полный год после завершения проекта;
- выполнены все условия предыдущего гранта.

Для подачи заявки надо хотя бы частично заполнить заявочные документы, договориться о встрече и показать эти документы консультанту в ближайшем региональном центре АЛТУМ или в бюро консультаций. После завершения заполнения документов их можно подать лично или электронно через [www.mans.altum.lv](http://www.mans.altum.lv). Доступ к системе получите во время первой встречи.

### ***Заявочные документы:***

- Заявка на грант
- Бизнес-план и план социального влияния
- График денежного потока
- План выплат вознаграждения (если грант предусмотрен на зарплаты работников)

***Получатели финансовой поддержки обязаны продолжать  
социальное предпринимательство в течение 2-5 лет после завершения  
проекта.***

Грант, имущество, переданное в безвозмездное пользование, возможность не платить подоходный налог на предприятия... Звучит очень заманчиво, не так ли? Я лично пока не очень

оптимистичен. Бизнес-план надо реализовать за 2 года, а социальное предпринимательство продолжать еще 5 лет. Я посоветовал бы для начала посчитать, сколько за это время Вы заплатите ННН и ОВГСС, и не превысит ли это сумму, полученную в виде гранта и имущества. К тому же оплата Подоходного налога на предприятия не отменена, а лишь отложена. Если потеряете статус социального предприятия, придётся заплатить и за все предыдущие годы. Но двум безработным старше 54 лет такое социальное предприятие может оказаться хорошей возможностью создать свой бизнес, платить себе зарплату и ОВГСС на пенсии.

### ***Часть 3 - сельчанам.***

Для сельских жителей могут показаться интересными и полезными инвестиционные мероприятия **Программы развития села:** <http://lad.gov.lv/lv/atbalsta-veidi/projekti-un-investicijas/lap-investiciju-pasakumi/>

- 4.1. Поддержка вложений в сельские хозяйства;
- 4.2. Поддержка вложений в переработку;
- 6.2. Поддержка начала предпринимательства, развитие малых хозяйств;
- 6.3. Поддержка вложений в создание и развитие мероприятий, не связанных с сельским хозяйством.

Для примера рассмотрим поддержку вложений в создание и развитие мероприятий, не связанных со сельским хозяйством.

#### ***Претендентом на поддержку может быть:***

1 сельскохозяйственник, занимающейся хозяйственной деятельностью, чье место жительства декларировано в сельской местности, а также ИК (индивидуальный коммерсант) или юридическое лицо, чей юридический адрес - в сельской местности;

2 лицо, занимающейся (другой) хозяйственной деятельностью, чье место жительства декларировано в сельской местности, а также ИК или юридическое лицо, чей юридический адрес в сельской местности;

3 в мероприятиях "Содействие развитию туризма" - вышеупомянутые лица, которые уже зарегистрированы поставщиками туристических услуг.

#### ***Поддерживаемые мероприятия:***

1. развитие деятельности, не связанной с сельским хозяйством, если претендент является малым или средним предприятием. Получатель поддержки развивает свою хозяйственную деятельность в той же сфере деятельности или в сфере, которая напрямую дополняет её;

2. диверсификация деятельности, не связанной со сельским хозяйством, если претендент является хозяйственником, который за последний год получал от сельского хозяйства не менее 51% от общего дохода;

3. содействие развитию туризма - для зарегистрированных поставщиков туристических услуг.

### ***Неподдерживаемые отрасли:***

Сельское хозяйство, переработка сельскохозяйственных продуктов, производство стали, угольная промышленность, судостроительство, и т.д.

### ***Достигаемые цели:***

1. создаёт хотя бы одно новое рабочее место;
2. сохраняет существующие рабочие места;
3. развивает хозяйственную деятельность.

### ***Объем поддержки:***

1. В период планирования сумма приемлемых затрат для одного претендента не превышает 200000 евро;

2. Максимальная сумма приемлемых затрат для одного претендента рассчитывается, не превышая оборот предыдущего года до подачи заявки более, чем в три раза;

3. Второе условие не применяют, если объем приемлемых (оправданных????) затрат не превышает 20000 евро.

### ***Интенсивность поддержки:***

- 40% от утверждённых приемлемых затрат проекта;
- 35% от утверждённых приемлемых затрат проекта большим предприятиям;
- 25% от утверждённых приемлемых затрат проекта на приобретение мобильной техники.

### ***Приемлемые затраты:***

- приобретение новых основных средств для производства или предоставления услуг
- приобретение мобильной техники;
- затраты на строительство или перестройку;
- затраты на приобретение стройматериалов;
- общие затраты, но не более 7% от сметы строительства, не превышая 7000 евро.

## **Неприемлемые затраты:**

- затраты на любую поставку, услугу или работу, на которую не осуществлена процедура закупки, согласно нормативным актам;
- налоги и пошлины;
- инвестиции в оборудование, технику или устройства, которые предназначены для производства сельскохозяйственной продукции;
- затраты, образовавшиеся *до подачи* заявки на проект;
- выплаты, произведённые *после окончания срока* проекта.

Как видно, программы, предлагаемые Службой поддержки села (СПС) не являются ни ссудой, ни грантом - они где-то посередине, ибо покрывают лишь часть затрат на проект. В отличие от банка и АЛТУМ, которые доступны постоянно, СПС подачу заявок проектов объявляют раз в году. В связи с этим Вы можете потерять уйму времени. Если Вас заинтересовали эти возможности, отправляйтесь к консультантам СПС и обсудите, насколько реальна возможность, что Вы получите финансирование своего проекта.

Каждая заявка проекта оценивается, и все заявки ранжируются по количеству полученных очков. Если Вы планируете производить товары, Ваш проект получит 30 очков, но, если планируете предоставлять услуги - всего 5 очков. В зависимости от отрасли, Вы можете получить 40, 20 или 0 очков. Если создадите 1 рабочее место, получите 5 очков, если 2 - 10 очков, если 3 и более - 15 очков. Оценивается и продолжительность предпринимательской деятельности: более 24 месяцев - 20 очков, до 24 месяцев - 0 очка. Уровень конкуренции в разных регионах отличается. В Рижском регионе он очень высок. Поэтому советую сперва оценить, сколько очков Ваш проект может набрать, а потом посмотреть на результаты предыдущих конкурсов.

Как видите, возможности получения стартового капитала весьма обширны и разнообразны. Остается выбрать и подготовить соответствующие документы.

*Практическое задание. Определите, какой источник финансирования Вам подходит лучше*

Для облегчения выбора можете повторно воспользоваться уже знакомым Вам файлом "Таблица оценки". Замените критерии, проставьте важность каждому, оцените предложения и задумайтесь над результатом. Решётка решений — это ведь универсальный инструмент.

Во всех случаях, по существу, требуют бизнес-план, только в разных формах. Типичными составляющими бизнес-плана являются:



Старость  
не препятствие



Vecums  
nav šķērslis



Nordplus



Nordplus

Учебный материал подготовлен  
в рамках проекта "Старость не  
препятствие" финансируемого  
программой NordPlus Adult

- общая информация о предприятии, описание, цели;
- описание продукта или услуги;
- описание рынка и конкурентов;
- описание реализации продукта или услуги;
- описание реализации проекта с расчётом необходимых вложений
- с какими рисками можете столкнуться и как их преодолеете.

Кроме того, потребуют денежный поток и другие финансовые расчёты.

Большинство из требуемых данных Вы уже имеете.

**Успехов Вам!**